

УДК 338. 43 (575.2) (04)

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА В КРЕСТЬЯНСКИХ (ФЕРМЕРСКИХ) ХОЗЯЙСТВАХ

Ж. Жумабаев

Предложена оценка эффективности производства и учета в фермерских хозяйствах объема валовой продукции, суммы амортизации основных фондов как в коммерческих предприятиях.

Ключевые слова: показатели эффективности; мелкое фермерское хозяйство; ресурсы производства.

Экономическая эффективность производства является результатом взаимодействия рабочей силы со средствами производства и предметами труда.

Эффективность производства определяется системой показателей, которые состоят из частных и обобщающей частей. Частные показатели характеризуют отдельные стороны процесса производства, использование отдельных видов ресурсов. Обобщенный показатель экономической эффективности производства формируется на основе частных показателей. Они позволяют обоснованно выделить соответствующие группы показателей для оценки эффективности использования ресурсов в производстве продукции и оказании услуг. Показатели эффективности для анализируемого объекта могут быть разными. В этом случае получение однозначного ответа эффективности производства в целом очень затруднено. Вместе с тем, получение обобщающего показателя эффективности производства осуществляется на основе сведения частных показателей, приведенных к единому показателю. При этом необходимо обеспечить возможность их экономической интерпретации, соизмеримость оценок. Определение обобщающего показателя связано с сопоставимостью результатов анализа, поскольку в процессе участвуют различные ресурсы. Для обеспечения сопоставимости факторов производства используют экономические методы, которые позволяют выявить сравнительную степень их влияния на результаты.

Экономическая эффективность производства отдельных видов продукции определяется сопоставлением полученного результата и затратами. Показатели эффективности отдельных отраслей и объектов могут быть различными.

В аграрном секторе производится значительная часть потребительских товаров. Основной ролью сельскохозяйственного производства является удовлетворение потребности населения в продуктах питания, обеспечивающее нормальную жизнедеятельность людей.

Увеличение объема производства продукции может быть достигнуто при разных уровнях затрат ресурсов и средств. Отношение конечного результата к величине затрат, обусловивших его, показывает их тесную связь. Используя зависимость результата и затрат можно определить уровень экономической эффективности. Рост эффективности означает опережающий рост результата в сравнении с увеличением затрат, т. е. отношение величины результата к величине затрат должно быть больше единицы.

Экономическая эффективность показывает конечный эффект (результат) от применения средства производства и живого труда. Эффективность как сложная экономическая категория является формой выражения цели производства.

В теоретическом плане сущность эффективности производства в масштабе экономики страны и на микроуровне имеет общую характеристику. Однако цели экономики страны в целом и хозяйствующих единиц не совпадают. Эффективность производства на макроуровне измеряется приростом добавленной стоимости на единицу общественного труда. Хозяйственные единицы имеют локальную цель – максимизацию прибыли (дохода). В последние годы наблюдается тенденция увеличения количества крестьянских (фермерских) хозяйств, которая происходит за счет их разукрупнения, а также выхода лиц из состава коллективных и государственных хозяйств для ведения самостоятельной хозяйствен-

Структура производства валовой продукции сельского хозяйства по категориям хозяйств, в ценах 2010 г.*

Год	Структура валовой продукции по категориям хозяйств, %			
	всего, по республике	в том числе		
		государственные и коллективные хозяйства	крестьянские (фермерские) хозяйства	личные хозяйства населения
1990	100	62,1	0	37,9
1995	100	22,1	15,7	62,2
2000	100	9,6	42,7	47,6
2005	100	3,7	58,8	37,5
2010	100	2,7	61,6	35,8

* Таблица составлена автором на основе ежегодных данных Нацстаткома КР.

ной деятельности в форме крестьянского (фермерского) хозяйства. В результате производство продукции одним хозяйством резко снизилось с 510,2 тыс. сомов в 2000 г. до 190,3 тыс. сом. в 2010. Эти данные подтверждают, что крестьянские (фермерские) хозяйства становятся более мелкими и низкодоходными (см. таблицу).

Несмотря на то, что крестьянские (фермерские) хозяйства в Кыргызстане занимают ведущее место, производственную деятельность, как правило, они осуществляют своими силами и средствами. Их главная цель – получить как можно больше выручки (дохода) от реализации продукции. Доход, с точки зрения крестьянских (фермерских) хозяйств, – это разница между выручкой и затратами. Однако научное экономическое обоснование дохода в переходной экономике еще не разработано. В крестьянских (фермерских) хозяйствах затраты в основном представлены овеществленным трудом, за вычетом амортизационных отчислений.

По мере развития рыночных отношений возникла объективная необходимость определения экономической эффективности производства в крестьянских (фермерских) хозяйствах, на основе новых методологических подходов. Существующие традиционные показатели не полностью отражают эффективность хозяйственной деятельности хозяйств различных форм собственности.

Теоретико-методологические стороны определения экономической эффективности в частных сельскохозяйственных единицах разработаны недостаточно. Это не дает возможности в полной мере определить эффективность сельскохозяйственного производства в новых хозяйственных формированиях. Методология

определения эффективности производства в них остается еще неполной, не учитывает все экономические факторы. Применяемые в условиях плановой экономики показатели не способны использовать всестороннюю комплексную оценку эффективности хозяйствования. Это связано с тем, что четко не определена граница фонда возмещения, фонда потребления и фонда накопления в частных хозяйствах.

Фонд возмещения состоит из потребленных предметов труда и амортизационных отчислений. В настоящее время в частных крестьянских (фермерских) хозяйствах понятие “амортизационный фонд” отсутствует. Сумму амортизации, полученную в виде выручки, крестьянское (фермерское) хозяйство использует по своему усмотрению, т. е. направляет ее на потребление или накопление (сбережения).

Фонд потребления включает в себя расходы, связанные с выплатой заработной платы работникам и отчислений на социальные нужды, установленные законодательством, а также средства фондов социального развития и материального поощрения, создаваемые за счет прибыли.

Фонд накопления состоит из прибыли, остающейся после вычета вышеуказанных фондов, но с включением в него средств этих фондов, направляемых на строительство и ремонт социальных, культурно-бытовых объектов и жилья, относящихся к основным фондам.

Определение эффективности производства в частных хозяйствах требует специальных способов, учитывающих особенности их функционирования. Обобщение методических механизмов по оценке эффективности производства в системе рыночного ведения сельского хозяйства показывает односторонность ее представле-

ния. В целом понятие “эффективность” признано экономистами одной из основных экономических категорий. Эффективность характеризует результативностью какого-либо процесса или явления, и выражает экономический рост в соотношениях между результатами и затратами. Исходя из этого, следует понимать, что эффективность производства показывает результативность применения комплекса технико-технологических и организационно-экономических мер с целью производительного использования средств и труда в производстве сельскохозяйственной продукции.

По общей экономической теории эффективность рассматривается как соотношения результатов производства и связанных с его деятельностью затрат.

Методологически правильное обоснование основных направлений повышения эффективности аграрного производства на любом уровне хозяйствования требует разработки соответствующей системы количественных измерителей и единичных показателей, в обобщенном виде характеризующих достигнутый уровень эффективности.

Система показателей оценки эффективности сельскохозяйственного производства является предметом многолетней оживленной научной дискуссии. К настоящему времени разработка этого теоретико-методического аспекта проблемы эффективности производства в крестьянских (фермерских) хозяйствах обретает свою новую историю.

В связи с прошедшими за последние годы преобразованиями назрела необходимость теоретической разработки системы, показателей оценки эффективности сельскохозяйственного производства. В настоящее время, роль и значение рассматриваемой проблемы как в теории, так и на практике хозяйствования, резко возрастают.

Стоимость валовой продукции сельского хозяйства является результатом производственной деятельности отрасли. Увеличение производства продукции сельского хозяйства при низком уровне его развития необходимо для Кыргызстана. Эффективность сельскохозяйственного производства выражает результативность использования производственных ресурсов.

Валовая продукция в сельском хозяйстве является обобщающим показателем его развития. Она – основа определения валового и чистого дохода, эффективности использования ресурсов. Валовой доход представляет собой разность

между стоимостью валовой продукции и материальными затратами на ее производство.

Величина чистого дохода определяется вычитанием из валового дохода расходов, связанных с воспроизводством рабочей силы. Чистый продукт отражает всю стоимость прибавочного продукта. Подсчет его суммы очень затруднен, поскольку прибавочный продукт создается всеми ресурсами, участвующими в процессе производства. Оценка экономической эффективности сельскохозяйственного производства по чистому доходу на микроуровне практически не проводится.

Природа прибыли в условиях рынка очень сложная и многогранная, поэтому при определении эффективности по этому показателю принимают прибыль от основной деятельности. Прибыль от сельскохозяйственной деятельности определяют вычитанием из денежной выручки, полученной от реализации товарной продукции, полной ее себестоимости.

В процессе сельскохозяйственного производства участвует земля, а в животноводстве – продуктивный скот и птица. Для полного выявления эффективности следовало бы включить в знаменатели вышеуказанных формул стоимости земли и продуктивного скота. Однако решение проблемы суммирования разнокачественных показателей, характеризующих использование отдельных факторов производства, к единому знаменателю практически не представляется возможным. Качество земельных участков, состояние животных, квалификация кадров, уровень оплаты труда, природно-климатические условия, водообеспеченности орошаемых земель по регионам, районам и хозяйствам совершенно разные. Поэтому экономическая эффективность сельскохозяйственного производства определяется системой ее показателей, результативностью использования всех производственных ресурсов – трудовых, земельных и материально-денежных.

Одна часть валовой продукции потребляется в самом сельском хозяйстве работниками-производителями, а другая реализуется за рамки отрасли. Поэтому чистый доход подразделяется на созданный и реализованный. Реализованный чистый доход (m) соответствует прибыли (Π) хозяйственной единицы. Чистый доход и прибыль представляют две экономические категории, отражающие стоимость прибавочного продукта, созданного в сельском хозяйстве. Первый характеризует всю стоимость прибавочного продукта, а второй – только ту ее

часть, которую получают при реализации товарной продукции.

В общественном воспроизводстве чистый доход выступает в форме прибыли хозрасчетной единицы, а издержки – в виде себестоимости, но они не совпадают в силу различия между первичным и вторичным распределением прибавочного продукта и затрат.

В прибыль хозяйственной единицы не включается часть стоимости прибавочного продукта, содержащейся в приросте семян, кормов и др.

Цель хозяйственной единицы не только увеличить объем валовой и товарной продукции, но и возместить расходы на ее производство, получить прибыль. В теоретическом плане под массой прибыли понимают общую сумму реализованного чистого дохода. Для сравнительного анализа эффективности производства продукции, отраслей и в целом по хозяйству абсолютная величина прибыли недостаточна. Если полученную прибыль сравнить с произведенными затратами и активом, то получим качественный показатель, получающийся с точки зрения определения прибыли на единицу затрат.

Для характеристики отношения прибыли к затратам и активу используется относительный показатель уровня (норма прибыли) рентабельности.

Под уровнем рентабельности принято процентное отношение прибыли к полной себестоимости реализованной продукции. Себестоимость продукции представляет собой выраженные в денежной форме затраты всех видов ресурсов, т. е. отражает эффективность использования потребленных производственных ресурсов. Поэтому изменение себестоимости говорит об удешевлении или удорожании единицы продукции. Для выявления доходности отдельных видов продукции себестоимость сопоставляют с выручкой от их реализации. Выручка зависит от уровня цен реализованной продукции и ее качества.

Себестоимость является категорией товарного производства, выражающей сумму превращенных стоимостных форм ресурсов, и не отражает их стоимости. Она представляет денежные затраты предприятия, связанные с производством, обменом и распределением.

При анализе себестоимости продукции следует различать понятия расходов и затрат. Целью производственной деятельности является получение дохода и приемлемого уровня прибыли. Эта цель невыполнима без расходов. Расходы – это любые выплаты, которые производит предприятие в процессе своей деятельности.

С бухгалтерской точки зрения, расходы должны составлять себестоимость. Однако состав затрат, включаемых в себестоимость продукции, определяется государственным стандартом, поэтому в себестоимость включаются некоторые затраты, не являющиеся расходами. Амортизационные отчисления не связаны с выплатой денежных средств, но включаются в себестоимость продукции. Затраты являются бухгалтерской категорией и не связаны с денежным потоком, но служат элементами себестоимости. Расходы относятся к операционной деятельности и к ее денежному потоку.

Сущность эффективности производства теоретически обоснована, и мы поддерживаем точку зрения экономистов, предлагающих критерием отношение результата к величине затраченных ресурсов, а показателями экономической и технологической эффективности систему разнотипных факторов. Характер результативных и факторных показателей сельскохозяйственного производства не является функциональным, поэтому определение эффективности отрасли, особенно в крестьянских (фермерских) хозяйствах, затруднено. Оно связано со следующими обстоятельствами: во-первых, хозяйства не платят налог на прибыль и, соответственно, не ведут учет затрат; во-вторых, природа прибыли в них – и в коллективных и государственных хозяйствах – совершенно разная; в-третьих, заработная плата и амортизационные отчисления не начисляются отдельно. Доход и прибыль являются обобщающим показателем хозяйственной деятельности любой организации. Однако понятие доход и прибыль в крестьянских (фермерских) хозяйствах требует уточнения. Доходом является часть стоимости валовой продукции после возмещения затрат на ее производство. Стоимость части продукции, оставленной для производственных нужд, крестьянин доходом не считает, что в теоретическом плане совершенно неверно.

Для крестьянских (фермерских) хозяйств затратами целесообразно считать текущие расходы денежных средств ($P_{дс}$) на осуществление хозяйственной деятельности, доходом – выручку от реализации продукции ($D_{кк}$). Валовой доход ($ВД_{кк}$) определяется в них как разница дохода и расхода, а рентабельность валового дохода (P) – как процентное отношение валового дохода к расходу. Они могут быть изображены в виде следующих формул:

$$D_{кк} - P_{дс} = (ВД_{кк}); P = ВД_{кк} / P_{дс} \cdot 100 \%$$

Для крестьянских (фермерских) хозяйств, ведущих хозяйственную деятельность самостоятельно без привлечения наемных работников, важна сумма валового дохода и его рентабельности. Парадоксально, термин “прибыль” не отражает истинного финансового положения крестьянского (фермерского) хозяйства как коммерческого предприятия. Это объясняется тем, что в них не начисляются заработная плата и амортизационные отчисления на основные средства производства.

Считаем, что эти характеристики хозяйственной деятельности являются показателями экономической эффективности. Показатели технологической эффективности для крестьянских (фермерских) хозяйств такие же, как и в других хозяйствах. Основные из них, валовая продукция и валовой доход на 1 га сельхозугодий (пашни), продуктивность полей и скота, производительность труда.